

## <コンサルティング料金一覧>

	(期間)	(訪問)	(料金)
1・ 利益率アップ 会社の利益率そのものを上げるコンサルティングをします。 実行予算書の在り方、使い方、利益率の詳細設定などを行い、利益率を上げます。	1年	月2回 (当初1ヶ月は社員面談も含めて4回)	月額10万円
2・ 営業戦略 売上を上げる為の営業戦略を共に考え、実行します。戦略の策定から、検証も含め、営業マンと共にいきます。	1年	月2回 (当初1ヶ月は社員面談も含めて4回)	月額10万円
3・ 資金繰り改善 会社の資金繰りを円滑化致します。資金繰り表の作成の仕方から、資金調達の方法、対銀行への経営計画策定や、銀行・各種金融機関との折衝も同行します。	6ヶ月	月2回	月額 6万円
4・ 各種会議運営 営業会議・工事会議・全体会議・経営会議等の各種会議の正しい在り方を実践の上で運営致します。	1年	月2回 (当初1ヶ月は社員面談も含めて4回)	月額 8万円
5・ 1～4全般(内容の制限なし) 上記の1～4を全て行います。またその他の内容であっても制限なくご協力させていただきます。	1年	月4回	月額20万円

\* 各期間は契約上の目安です。内容にご不満の場合、途中解約はご自由にできます。

\* 能登地区や他県など、交通時間が片道1時間を超える場合は、月額で3万円を追加させていただきます。